



ПРОГРАММА

1 ЭТАЖ, ЗАЛ «ВОЛГА»

09:00 – 10:00	РЕГИСТРАЦИЯ УЧАСТНИКОВ Приветственный кофе. Общение с коллегами и партнерами.
09:20 – 09:30	ПРЕВЕТСТВИЕ ОРГАНИЗАТОРОВ И ПАРТНЕРОВ Открытие переговорной сессии. Приветственное слово организаторов и партнеров.
09:30 – 12:00	ПЕРЕГОВОРНАЯ СЕССИЯ. ЧАСТЬ 1 Переговоры между фармкомпаниями, аптечными сетями, дистрибьюторами и маркетплейсами.
12:00 – 12:30	ПЕРЕРЫВ НА КОФЕ-БРЕЙК Общение с коллегами и партнерами. Посещение стендов в выставочной зоне.
12:30 – 14:00	ПЕРЕГОВОРНАЯ СЕССИЯ. ЧАСТЬ 2 Переговоры между фармкомпаниями, аптечными сетями, дистрибьюторами и маркетплейсами.
14:00 – 15:00	ОБЕД Общение с коллегами и партнерами. Посещение стендов в выставочной зоне.
15:00 – 16:00	ПЕРЕГОВОРНАЯ СЕССИЯ. ЧАСТЬ 3 Переговоры между фармкомпаниями, аптечными сетями, дистрибьюторами и маркетплейсами.

ТРЕНИНГИ И МАСТЕР-КЛАССЫ

4 ЭТАЖ, ЗАЛ «ЛЕНА»

16:00 – 18:00	ДЕЖУРНЫЙ ПО ФАРМЕ 1 Тренинг для менеджеров аптечных сетей и не только. Практические кейсы, детальное обсуждение и ответы на вопросы. Имя Фамилия, Должность, Компания (Город) Тема выступления.
---------------	--

4 ЭТАЖ, ЗАЛ «ЯНА»

16:00 – 18:00	ДЕЖУРНЫЙ ПО ФАРМЕ 2 Тренинг для менеджеров аптечных сетей и не только. Практические кейсы, детальное обсуждение и ответы на вопросы. Имя Фамилия, Должность, Компания (Город) Тема выступления.
---------------	--